

{ datorrena } Iñaki SOTO

Gero eta jende gehiagok dio reset egin behar dela

EH Bilduk Gasteizen EAJk baino legebiltzar-kide gehiago ateratzea posible dela zabal-tzen ari den hipotesia da. Boto gehiago ez ditu lortuko, agian, Bizkaia oso handia de-lako eta hor jeltzaleek abantaila dutelako, baina eserleku gehiago lor ditzake, herrial-de bakoitzeko 25 hautetsi direlako eta EH Bilduk Gi-puzkoan eta Araban irabaz dezakeelako. Ideia hori bi-dea egiten ari da, baita une batean edo bestean EAJri botoa eman dioten pertsona askoren artean ere.

Alboratu direnez, gainbehera-seinaleei garaiz eran-tzun ez izanaren arduradunak izan arren, inork ez du Iñigo Urkullu, Andoni Ortuzar eta Joseba Egibar de-balde egurtu nahi. Tamalez, hamarkada galdua izan da. Irteera ordenatua izaten ari da, baina ez gozoa, an-tza. Lehen *shock*-aren on-doren, botere-eskualdaketa sakonagoa zela eta kontrol-pean zegoela irudikatu da, baina luze doa. Gaur, bere hautagaitza ofizial eginda, Imanol Pradalesen aroa ha-siko dela suposatzen da. Hauteskundeon data jaki-tea falta da, ordea.

EH Bildurentzat Pello Otxandianoren hautaketa itxaropenen biderkatzailea izan da. Arrakasta kudea-tzea porrota kudeatzea bezain garrantzitsua da orain. Pradales bezala, politikaren jonkien eremutik kanpo, Otxandiano ere ez du ia inork ezagutzen [GAUR8ko irakurleok salbu]. Bere profilagatik eta eman dituen lehen elkarrizketengatik, jendeak uste du EH Bilduk apustu sendoa egin duela. Oraingoan edo hurren-goan, baina irabazteko gertu dagoela. Ziurgabetasun garai hauetan, irabazi gabe ere, prest egon behar zara.

DIRUA EGITEKO MODU HONEK EZ DU BALIO

Lankidetzak publiko-pribatuaren ereduaren itzalpean garatu den egitura klientelarra da EH Bilduk aurreiku-si behar duen arazo larrienetako bat, nire ustez. Arlo

publikotik sare horretako enpresetara errentak desbi-deratzean oinarrituta, klientelismoak zerbitzuak mo-du eraginkor eta bidezkoan eman ditzakeen enpresa-sarea txikitu du. Sektore batzuetan atomizazio gobernaezina dago, zenbaitetan ituntzea onartezina da, eta beste batzuetan kontzentrazioa jasanezina da.

Hasiera batean, ezin izango da gobernatu sistema hori zuzen identifikatu gabe eta mezu argi bat bidali gabe: ez dira soilik agintean dauden pertsonak eta in-darrak aldatzen, aldaketa kultural bat egongo da. Sis-tema ez da eskuz aldatzen, sistema aldatzera doa. Ego-kitzen eta ekarpenak egiten dituzten enpresek iraungo dute. Ulertzen badute, negoziatu nahiko du-te. Hori ere egin beharko da, agian. Ordainketa ezku-tuen, pribilegioen eta xantaien aroa amaitzera doa.

Egungo ereduari kontrajarri behar zaion alternatibaren arrakastaren gakoetako bat enpresen eta euskal administrazioen arteko harreman toxikoa birmoldatzeko plana da. Klientelismoa amaitu behar da.

Osakidetzaren eta Hezkuntzaren zerbitzuetan; obra publikoan, hirigintzan eta etxebizitza-politiketan; ga-rapen handiko esparruetan, hala nola teknologian, energian edo zaintzan; komunikabideetan; aurrezki-kutxen gizarte-ekintzaren hondarretatik eraikitako hirugarren sektorean... herrialde hau ezin da egon agintarien lagunen negozioen mende. Ezin zaie ahol-kularitza enpresei gobernatzen utzi. Egungo ereduari kontrajarri behar zaion alternatibaren arrakastaren gakoetako bat enpresen eta euskal administrazioen arteko harreman toxikoa birmoldatzeko plana da.

Reset horrek herriari mesede egingo diola nabar-mena da, baita EAJko jende askorentzat ere. •